



新潟愛あふれるプレゼンターを
お待ちしております！

そんな「新潟好き」の皆さんに、
新潟の魅力を語ってもらう参加型イベント
を企画しました。



時には新潟に住んでいる人ですら
知らないような「とっておきの新潟」を
知っている人たちがいます。



首都圏に住みながら、
新潟が大好きでたまらない人たちがいます。
何度も新潟を訪ね、
その魅力を誰よりも体験し、



プレゼンターを



あなたの新潟愛が、旅になる。 旅・交流プレゼンバトル

2026年

3月8日(日) 13:30~16:30

プレゼンター 募集

銀座・新潟情報館

THE NIIGATA 3F イベントスペース

プレゼンテーマ

「聞いて聞いて！とっておきの“新潟旅”！」

たとえばこんな感じ…

- ・私の考える理想の“新潟旅”
- ・新潟と私のストーリー
- ・冬の新潟でしかできない体験
- ・まだコスられていない新潟の宝石（場所・人・体験）
- ・絶対に誰かを連れていきたい新潟
- ・鉄道・食・自然・文化、新潟のコレが好き！

などなど、あなたが首都圏の人たちに伝えたい！自慢したい！新潟旅をプレゼンしてください。

応募方法 右のQRコードからエントリー！



プレゼンイメージ：内山ミエさん

<募集要項>

プレゼンイメージ：内山ミエさん

1 イベント概要

(1) 名称

あなたの新潟愛が、旅になる。～旅・交流プレゼンバトル～

(2) 開催日時

2026（令和8）年3月8日（日）13:30～16:30

(3) 会場

銀座・新潟情報館 THE NIIGATA 3F イベントスペース
（東京都中央区銀座5-6-7 SANWAすずらんBldg.）

(4) プレゼンテーマ

「聞いて聞いて！とっておきの“新潟旅”！」

たとえばこんな感じ…

- ・私の考える理想の“新潟旅”
 - ・絶対誰かを連れていきたい新潟
 - ・新潟と私のストーリー
 - ・鉄道・食・自然・文化、新潟のコレが好き！
 - ・冬の新潟でしかできない体験
 - ・まだコズられていない新潟の宝石（場所・人・体験）
- などなど、あなたが首都圏の人たちに伝えたい！自慢したい！新潟旅をプレゼンしてください。

2 応募期間

1月19日（月）～2月20日（金）17時まで

3 応募資格

- (1) 新潟が大好きな方
- (2) 首都圏にお住まいの方（東京都、埼玉県、千葉県、神奈川県、茨城県、栃木県、群馬県、山梨県（1都7県））
- (3) イベント当日3/8に会場でプレゼンできる方

プレゼンター
応募フォーム



4 応募方法と決定

応募フォームからエントリーいただいた方の中から、事務局にて10名程度にプレゼンターを絞ります。
結果は個別にご連絡を差し上げます。

5 プレゼンバトルの実施方法

- (1) 10名程度を想定しています。
- (2) プレゼンターは1名。ただし、応援団（2名以内）を連れて来てもOKです。
- (3) プレゼン時間は10分以内。
プレゼン方法は問いませんが、写真や動画・パワーポイント等を使ったプレゼンテーションを想定しています。
- (4) ゲスト審査員が下記観点で審査します。
 - ・プレゼンターの熱量
 - ・プレゼンター独自の観点（以下は例示）
 - ・既存ツアーにはない視点
 - ・非日常体験
 - ・特別な交流（人との出会い）
 - ・個人では行けない場所
 - ・リフレッシュや思い出作り
 - ・自分らしい旅のスタイル
 - ・実際の経験や体験に基づいているか
 - ・ツアー造成の実現可能性
- (5) プレゼンの模様は、YouTube、ホームページ、SNS等で発信します。
- (6) イベント当日はメディアの取材が入ります。

6 ゲスト審査員

現在調整中（旅行会社や観光・交流に詳しい方からゲストを招へい。コメントをいただきます。）

7 表彰

グランプリ 1名（新潟県内の宿泊割引券30,000円分）
準グランプリ 1名（レストラン THE NIIGATA Bit GINZA お食事券10,000円分）
協賛社賞 協賛社の数分（現在募集中です。ホームページに掲載します）
※優秀なプランやアイデアは、THE NIIGATAが旅行会社や観光協会と連携して、ツアーやイベント開催に向けて調整します。

8 今後のスケジュール

1月19日（月） エントリー受付開始
2月20日（金） エントリーメ切
2月24日（火） プレゼンター決定のご連絡
3月5日（木） プレゼン資料の提出メ切
3月8日（日） プレゼンバトル当日

<問い合わせ先>

銀座・新潟情報館 THE NIIGATA プレゼンバトル担当：高木
<https://the-niigata.jp/> 03-6280-6635